



ΕΛΛΗΝΙΚΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ
Υπουργείο Ανάπτυξης,
Ανταγωνιστικότητας και Ναυτιλίας

ΓΕΝΙΚΗ ΓΡΑΜΜΑΤΕΙΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΩΝ ΚΑΙ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ

**ΕΙΔΙΚΟ ΚΑΘΕΣΤΩΣ ΣΥΝΕΡΓΕΙΑΣ ΚΑΙ ΔΙΚΤΥΩΣΗΣ
ΑΡΘΡΟΥ 13 Ν. 3908/2011**

ΠΡΟΚΗΡΥΞΗ 2011

ΥΑ 58996/ 30-12-2011 (ΦΕΚ Β' 3215/30-12-2011)

ΠΕΡΙΟΔΟΣ ΥΠΟΒΟΛΗΣ: 30/1 – 30/3/2012

ΟΔΗΓΟΣ ΕΠΕΝΔΥΤΩΝ

Αθήνα 2012

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

Εισαγωγή.....	4
I. Πλαίσιο του προκηρυσσόμενου καθεστώτος	4
II. Συνήθη ερωτήματα για τα Σχήματα Συνέργειας και Δικτύωσης.....	6
Η ταυτότητα της τρέχουσας προκήρυξης.....	12
Νομική βάση.....	12
Προϋπολογισμός προκήρυξης και ελάχιστο/μέγιστο κόστος σχεδίων	13
Χρονοδιάγραμμα	13
Ενότητα 1 Προϋποθέσεις συμμετοχής σε Σχήματα Συνέργειας και Δικτύωσης (ΣΣΔ).....	14
1.1 Κλάδος επιχειρήσεων-μελών των ΣΣΔ	14
1.2 Κλάδος δραστηριότητας των ΣΣΔ.....	14
1.3 Νομική μορφή επιχειρήσεων	16
1.4 Συμμετοχή άλλων φορέων/ νομικών προσώπων.....	16
1.5 Ελάχιστος αριθμός μελών των ΣΣΔ.....	17
Ενότητα 2 Φορέας του ΣΣΔ	18
2.1 Φορέας κατά την υποβολή του επενδυτικού σχεδίου ΣΣΔ	18
2.2 Φορέας υλοποίησης επενδυτικού σχεδίου	18
2.3 Κρίσιμα ζητήματα για το μέγεθος του φορέα.....	19
Ενότητα 3 Εντασσόμενα επενδυτικά σχέδια.....	20
3.1 Σε τι πρέπει αποσκοπούν τα επενδυτικά σχέδια.	20
3.2 Τι μπορεί να αφορά το επενδυτικό σχέδιο	20
3.2 Ποιες δαπάνες μπορεί να περιλαμβάνει το επενδυτικό σχέδιο (επιλέξιμες δαπάνες)	21
3.4 Ποιοι περιορισμοί τίθενται στο κόστος του επενδυτικού σχεδίου και το ύψος των δαπανών που ενισχύονται.....	24

Ενότητα 4 Μορφές και ύψος ενισχύσεων	25
Ενότητα 5 Χρηματοδότηση επενδυτικού σχεδίου.....	27
5.1 Συμβατικό Κόστος Επενδυτικού σχεδίου	27
5.3 Περιορισμοί στις πηγές χρηματοδότησης	28
Ενότητα 6 Διαδικασία Υποβολής Αιτήσεων, Αξιολόγησης και Έγκρισης	31
6.1 Πως καταρτίζεται ο φάκελος του αιτήματος υποβολής.....	31
6.2 Ποτέ υποβάλλονται τα αιτήματα.....	32
6.3 Που υποβάλλονται τα αιτήματα.....	32
6.4 Ποια είναι η διαδικασία Αξιολόγησης και Έγκρισης των επενδυτικών σχεδίων	33
6.5 Ποια είναι τα κριτήρια Αξιολόγησης.....	33
Ενότητα 7 Διαδικασία υλοποίησης και καταβολής ενισχύσεων.....	39
7.1 Φορέας υλοποίησης.....	39
7.2 Ολοκλήρωση επενδυτικού σχεδίου	39
7.4 Χρόνος ολοκλήρωσης.....	39
7.5 Έλεγχοι πιστοποίησης	40
7.6 Καταβολή ενισχύσεων.....	40

Εισαγωγή

Ι. Πλαίσιο του προκηρυσσόμενου καθεστώτος

Ο οδηγός αυτός δημιουργήθηκε για να βοηθήσει τα υποψήφια συνεργατικά σχήματα στην κατανόηση και ωρίμανση των χαρακτηριστικών εκείνων που κρίνονται απαραίτητα για την υποβολή επενδυτικής πρότασης στην τρέχουσα προκήρυξη του ειδικού καθεστώτος του άρθρου 13 του Ν. 3908/11.

Ως Συνεργατικός Σχηματισμός (Cluster) ορίζεται η γεωγραφική συνάθροιση επιχειρήσεων σε συγκεκριμένες, σχετιζόμενες και/ή συμπληρωματικές δραστηριότητες, οι οποίες μοιράζονται έναν κοινό στόχο-όραμα, παρουσιάζουν οριζόντιες, κάθετες και/ή διαγώνιες διασυνδέσεις, δραστηριοποιούνται σε ένα υποστηρικτικό θεσμικό-κοινωνικό περιβάλλον, και παράλληλα συνεργάζονται και συναγωνίζονται σε εθνικό και διεθνές επίπεδο¹

Πρόκειται για ομάδες επιχειρήσεων, συνήθως εγκατεστημένων σε γειτνιάζουσες περιοχές, οι οποίες αλληλεπιδρούν για την επίτευξη κοινών στρατηγικών, με την υλοποίηση προγραμματισμένων ενεργειών σε καθορισμένους τομείς δραστηριοτήτων. Οι σχηματισμοί αυτοί αποτελούνται από «**επιχειρήσεις κορμού**» (επιχειρήσεις-εταίροι) και συχνά από «**υποστηρικτικούς φορείς**» (Πανεπιστήμια, Ερευνητικά Ινστιτούτα, κλπ.).

Στις παρούσες οικονομικές συνθήκες, κρίνεται ότι η δημιουργία clusters μπορεί να συντελέσει δραστικά στην αύξηση της καινοτομικότητας, ανταγωνιστικότητας, παραγωγικότητας και εξωστρέφειας της ελληνικής παραγωγής και εθνικής

¹ Pitelis, C., (2011). “Entrepreneurial Ecosystem, Co-Creation, Clusters and Appropriability: A Conceptual Framework”, *International Corporate Change*, forthcoming.

οικονομίας. Σε αυτήν την κατεύθυνση, ο ρόλος του κράτους είναι σημαντικός, ειδικά ως προς τρεις κεντρικούς άξονες:

- Συμβατότητα με συγκριτικά και εν δυνάμει ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα της χώρας.
- Ύπαρξη ή εν δυνάμει επίτευξη των πέντε χαρακτηριστικών: κοινή στόχευση, συγκέντρωσης, διασύνδεσης, υποστηρικτικού περιβάλλοντος, ανταγωνισμού και συνεργασίας-συναγωνισμού.
- “Business model” που τεκμηριώνει τη δυνατότητα δημιουργίας και ιδιοποίησης αξίας, ενδοελλαδικά και/ή μέσω εξωστρέφειας.

Σε ένα cluster, η κάθε επιχείρηση διατηρεί τη διοικητική της αυτοτέλεια και διαθέτει ανταγωνιστικά προϊόντα σε σχέση με τις άλλες στην αγορά, αλλά παράλληλα συμμετέχει ισότιμα μέσα στο συνεργατικό σχηματισμό. Το cluster δεν δρα ανταγωνιστικά με τους στόχους της κάθε μίας επιχείρησης, αλλά αντίθετα λειτουργεί επικουρικά προς μια κοινή στόχευση, την οποία κάθε μία επιχείρηση μεμονωμένα δεν δύναται να εκπληρώσει αποτελεσματικά.

Σε φάση ωρίμανσης, ένα cluster χαρακτηρίζεται από πέντε κύρια συστατικά στοιχεία:

- Κοινοί στόχευση / «όραμα»
- Συγκέντρωση συμπληρωματικών-υποστηρικτικών δραστηριοτήτων και επιχειρήσεων σε μία περιοχή.
- Ύπαρξη διασυνδέσεων (οριζοντίων, καθέτων ή διαγώνιων).
- Υποστηρικτικό «κοινωνικό περίγυρο» (ΠΕ, πανεπιστήμια, ενδιαμέσοι φορείς, αναπτυξιακές εταιρείες, κτλ).
- Συνύπαρξη συνεργασίας και ανταγωνισμού.

II. Συνήθη ερωτήματα για τα Σχήματα Συνέργειας και Δικτύωσης

Ερώτηση: Τι είναι Cluster και ποιοι τύποι υπάρχουν;

Απάντηση: Συνεργατικός Σχηματισμός (στα αγγλικά: *Cluster*) χαρακτηρίζεται η γεωγραφική συνάθροιση επιχειρήσεων σε συγκεκριμένες, σχετιζόμενες ή/και συμπληρωματικές δραστηριότητες, οι οποίες μοιράζονται έναν κοινό στόχο-όραμα, παρουσιάζουν οριζόντιες, κάθετες και/ή διαγώνιες διασυνδέσεις, δραστηριοποιούνται σε ένα υποστηρικτικό θεσμικό-κοινωνικό περιβάλλον, και παράλληλα συνεργάζονται και συναγωνίζονται σε εθνικό και διεθνές επίπεδο.

Τύποι Clusters:

- Οριζόντιο Cluster: Πρόκειται για ομάδα επιχειρήσεων του ίδιου παραγωγικού κλάδου (π.χ. ένα cluster εκδοτών ή αγροτικό cluster).
- Κάθετο Cluster: Πρόκειται για ομάδα επιχειρήσεων διαφορετικών κλάδων, αλλά αθροιστικά σε μια αλυσίδα παραγωγής (π.χ. cluster κρασιού που αποτελείται από αμπελουργούς, οινοποιεία, εμφιαλωτήρια, κα).
- Δια-κλαδικό ή Διαγώνιο Cluster: Πρόκειται για ένα σύνολο επιχειρήσεων ξεχωριστών κλάδων, οι οποίες μπορεί να μην είναι νοητά στην ίδια αλυσίδα παραγωγής, αλλά ο καταναλωτής αντιλαμβάνεται ως ενιαίο το προϊόν που παράγει το cluster, το οποίο είναι και συνήθως μια παρεχόμενη υπηρεσία (πχ. συνολικά τουριστικά πακέτα σε μια γεωγραφική περιοχή από ένα σύνολο ξενοδοχειακών μονάδων, παραγωγών τοπικών προϊόντων, εταιρειών ενοικίασης αυτοκινήτων, τοπικά τουριστικά πρακτορεία, κα).

Ερώτηση: Σε τι διαφέρει ένα Cluster από ένα Συνεταιρισμό;

Απάντηση: Ο Συνεταιρισμός συνιστά μια επιχείρηση με πολλούς συνεταίρους, που περιλαμβάνει διαφορετικές επιχειρήσεις. Αυτές συνήθως ανήκουν στην ίδια δραστηριότητα και δεν ανταγωνίζονται μεταξύ τους. Ένα Cluster μπορεί να αποτελείται και από ομοειδείς επιχειρήσεις. Ωστόσο, ένα Cluster θεωρείται πιο ώριμο όταν συγκεντρώνει επιχειρήσεις από κάθε στάδιο της παραγωγής ενός προϊόντος και όχι μόνο από ένα στάδιο, όπως κάνει ένας Συνεταιρισμός. Συνεπώς

ένας Συνεταιρισμός δεν είναι τίποτε άλλο από μια πολύ περιορισμένη μορφή Cluster.

Ερώτηση: Από ποιου είδους επιχειρήσεις πρέπει να αποτελείται ιδανικά ένα Cluster;

Απάντηση: Συνήθως ένα cluster αποτελείται από επιχειρήσεις διαφορετικών δραστηριοτήτων, οι οποίες, όμως, αθροιστικά ανήκουν σε μια αλυσίδα παραγωγής (π.χ. cluster κρασιού που αποτελείται από αμπελουργούς, οινοποιεία, εμφιαλωτήρια, γραφεία πώλησης και προώθησης κα).

Ωστόσο κανείς μπορεί να συναντήσει και δια-κλαδικά clusters που συμμετέχουν ένα σύνολο επιχειρήσεων ξεχωριστών κλάδων, οι οποίες μπορεί να μην είναι νοητά στην ίδια αλυσίδα παραγωγής, αλλά ο καταναλωτής αντιλαμβάνεται ως ενιαίο το προϊόν που παράγει το cluster, το οποίο είναι και συνήθως μια παρεχόμενη υπηρεσία (πχ. συνολικά τουριστικά πακέτα σε μια γεωγραφική περιοχή από ένα σύνολο ξενοδοχειακών μονάδων, παραγωγών τοπικών προϊόντων, εταιρειών ενοικίασης αυτοκινήτων, τοπικά τουριστικά πρακτορεία, κα).

Ερώτηση: Πρέπει οι επιχειρήσεις να αναπτύξουν κοινή παραγωγή/ προϊόντα;

Απάντηση: Αυτό είναι ένα ζητούμενο από τη λειτουργία ενός cluster. Σαφώς μπορούν οι επιχειρήσεις να μείνουν στο στάδιο μια κοινής εφοδιαστικής αλυσίδας, αλλά ένα πραγματικά επιτυχημένο και βιώσιμο cluster θα κριθεί είτε από την από κοινού παραγωγή ενός νέου προϊόντος, είτε από την από κοινού δραστηριοποίηση σε ένα ή περισσότερα στάδια παραγωγής.

Ερώτηση: Η συμμετοχή μιας επιχείρησης σε ένα Cluster σημαίνει ταυτόχρονα και παύση της πρότερής της λειτουργίας;

Απάντηση: Η συμμετοχή σε ένα Cluster δεν καταργεί την αυτοτέλεια της κάθε επιχείρησης. Η καθεμία συνεχίζει την παραγωγή της, αλλά παράλληλα συμμετέχει και σε μια άλλη από κοινού παραγωγική δραστηριότητα ή κοινή δράση.

Ερώτηση: Γιατί να συνεργαστώ με άλλες επιχειρήσεις και να μην παράγω μόνος μου;

Απάντηση: Βασικά γιατί από τη συνεργασία μπορεί να αντλήσει κανείς σημαντικά οικονομικά οφέλη (η ισχύς εν τη ενώσει), όπως:

- υψηλού επιπέδου ειδίκευση, με χαμηλό κόστος
- καλύτερο και οικονομικότερο εφοδιασμό πρώτων υλών
- συντονισμένη παραγωγή σε κάθε στάδιο της παραγωγής μέχρι και την προώθηση στους καταναλωτές
- πιο εύκολη πρόσβαση στις νέες τεχνολογίες
- καλύτερη πρόσβαση στη χρηματοδότηση
- μεγάλα σχήματα με μεγαλύτερη διαπραγματευτική ικανότητα
- εξωτερικές οικονομίες
- συνεργασία με Φορείς και Πανεπιστήμια

Για τη συμμετέχουσα επιχείρηση, η ένταξη σε ένα συνεργατικό σχηματισμό (cluster) περιλαμβάνει τα εξής πλεονεκτήματα:

1. Οικονομίες μοναδιαίου κόστους (οικονομίες κλίμακας, εξωτερικές, εκμάθησης) .
2. Έντονες συμπληρωματικότητες και συνέργιες που συμβάλλουν στην αύξηση της προστιθέμενης αξίας των προϊόντων ή των υπηρεσιών.
3. Ευκολότερη πρόσβαση σε χρηματοπιστωτικά ιδρύματα ή κεφάλαια επιχειρηματικού κινδύνου (venture capital).
4. Καλύτερη πρόσβαση και συνεργασία με άλλους θεσμούς και οργανισμούς (πανεπιστήμια, ερευνητικά κέντρα, κ.α.).
5. Άμεση και έγκαιρη πρόσβαση σε ειδικές πληροφορίες.
6. Καλύτερη πρόσβαση σε εργαζόμενους και προμηθευτές (ανάπτυξη και μεταφορά γνώσης, εξειδικευμένο προσωπικό) που συντελούν στη μείωση του κόστους.
7. Βελτίωση της διαπραγματευτικής ικανότητας των επιχειρήσεων, μέσα από ένα ενιαίο και συλλογικό οργανωτικό σχήμα.

Ερώτηση: Γιατί πρέπει να συνεργαστώ με Πανεπιστήμια και Ερευνητικά Κέντρα;

Απάντηση: Ένα από τα πλεονεκτήματα των Clusters είναι ακριβώς ότι δίνεται στην επιχείρηση η δυνατότητα να αντλήσει τεχνογνωσία από την τρέχουσα έρευνα υψηλού επιπέδου. Συνεπώς, δεν είναι θέμα υποχρέωσης η συνεργασία με τα Ερευνητικά Κέντρα, αλλά μια ευκαιρία να υπάρξει αμοιβαία συνεργασία μεταξύ Έρευνας και Παραγωγής.

Ερώτηση: Πόσο σημαντική είναι η γεωγραφική γειτνίαση;

Απάντηση: Η εμπειρία έχει δείξει ότι η γεωγραφική γειτονία των εταιρών ενός cluster είναι σημαντική τόσο για την επιτυχία και διατήρηση του σχηματισμού, όσο και για την ανανέωση της δυναμικής των τοπικών οικονομιών.

Ερώτηση: Ποιες ενδεικτικές δράσεις μπορούν να υλοποιούν τα σχήματα συνέργειας και δικτύωσης;

Οι συστάδες των επιχειρήσεων δύναται να υλοποιούν δράσεις όπως:

A. Για την Ανάπτυξη των επιχειρήσεων – εταιρών της συστάδας

Ενθάρρυνση εισαγωγής νέας τεχνολογίας στις επιχειρήσεις – εταιρους

1. Διοργάνωση σεμιναρίων, συναντήσεων, ομάδων εργασίας για τη διάχυση νέας τεχνολογίας στις επιχειρήσεις που απαρτίζουν το cluster
2. Ίδρυση κέντρων που αναπτύσσουν και εφαρμόζουν νέες τεχνολογίες και νέες διαδικασίες
3. Δημιουργία ενός μηχανισμού παρακολούθησης και ενημέρωσης επί τεχνικών θεμάτων και εξελίξεων

Υποστήριξη των επιχειρήσεων που απαρτίζουν τα cluster

1. Ενθάρρυνση δικτύων επιχειρηματικότητας
2. Παροχή υποστήριξης στις επιχειρήσεις- εταιρους
3. Ανάλυση πρωτοβουλιών για την προώθηση και διαφήμιση των επιχειρήσεων του cluster
4. Βελτίωση των χρηματοδοτικών εργαλείων για τις νέες επιχειρήσεις (spin-offs)

Ανάπτυξη δικτύων

1. Ανάπτυξη σχέσεων μεταξύ των επιχειρήσεων - εταιρών του cluster
2. Παροχή διευκολύνσεων για την ανάπτυξη σχέσεων με την αγορά
3. Από κοινού αξιοποίηση των προσωπικών δικτυώσεων

Ενίσχυση εμπορικών συνεργασιών

1. Ανάπτυξη δικτύου εξαγωγών
2. Οργάνωση προμηθειών
3. Ανάπτυξη τεχνικών προδιαγραφών

Ανάπτυξη ερευνητικών συνεργασιών

1. Από κοινού συμμετοχή των εταιρών του cluster σε ερευνητικά προγράμματα

B. Για την Ενδυνάμωση της συστάδας - cluster

Ανάλυση του cluster

1. Ανάλυση των δυνάμεων και αδυναμιών του cluster
2. Εκπόνηση μελέτης για την ανάπτυξη στρατηγικής του cluster
3. Διεξαγωγή συγκριτικών μετρήσεων (benchmarking)
4. Οργάνωση και διάχυση πληροφοριών
5. Παροχή υπηρεσιών
6. Ανάπτυξη καναλιών επικοινωνίας
7. Καλλιέργεια της ταυτότητας του cluster μεταξύ των εταιρών (improve firms' cluster awareness)
8. Διευκόλυνση της επικοινωνίας μεταξύ των μελών του cluster και φορέων της διοίκησης (αυτοδιοίκηση, υπουργεία κτλ.)

Γ. Για τη Βελτίωση του εξωτερικού περιβάλλοντος

Εξειδικευμένο ανθρώπινο δυναμικό

1. Αξιοποίηση του cluster ως περιβάλλον για εκμάθηση και βελτίωση των ικανοτήτων του προσωπικού
2. Δημιουργία κέντρων ανάπτυξης και αξιοποίησης ανθρώπινου δυναμικού
3. Προσέλκυση νέων και ταλαντούχων ανθρώπων

4. Παροχή σεμιναρίων για τη βελτίωση των δεξιοτήτων του προσωπικού και την εξειδίκευσή τους

Εξειδικευμένες αγορές κεφαλαίου

1. Ιεράρχηση επενδύσεων
2. Παροχή κινήτρων ή διασφάλιση πόρων για την υλοποίηση επενδυτικών προγραμμάτων με τη συμμετοχή πολλών μελών του cluster
3. Προώθηση της κοινής χρηματοδότησης, τη δημιουργία ειδικού ταμείου επενδύσεων ή την παροχή εγγυήσεων
4. Προώθηση της κοινής χρηματοδότησης, τη δημιουργία ειδικού ταμείου επενδύσεων ή την παροχή εγγυήσεων
5. Ενθάρρυνση ανάληψης ρίσκου από κοινού μεταξύ των μελών του cluster
6. Βελτίωση της πρόσβασης και της χρήσης φυσικών πόρων

Υποδομές

1. Ανάπτυξη νέων ή βελτίωση υφιστάμενων υποδομών μέσα από κοινές ενέργειες των μελών



Η ταυτότητα της τρέχουσας προκήρυξης

Νομική βάση

Η προκήρυξη για την πρώτη περίοδο του Ειδικού Καθεστώτος Συνέργειας και Δικτύωσης του επενδυτικού Νόμου 3908/11 πραγματοποιείται έχοντας ως νομική βάση τα εξής:

- Τις διατάξεις των άρθρων 2 παρ. 4, 9 παρ. 3, 10 παρ. 2 και 13 παραγράφους 1 περ. δ, 5 και 6 του ν.3908/2011 «Ενίσχυση Ιδιωτικών Επενδύσεων για την Οικονομική Ανάπτυξη, την Επιχειρηματικότητα και την Περιφερειακή Συνοχή»
- Τον Κανονισμό (ΕΚ) αριθ. 800/2008 της Επιτροπής της 6^{ης} Αυγούστου 2008 για την κήρυξη ορισμένων κατηγοριών ενισχύσεων ως συμβατών με την κοινή αγορά κατ' εφαρμογή των άρθρων 87 και 88 της Συνθήκης (Γενικός κανονισμός απαλλαγής κατά κατηγορία)
- Την υπ' αριθμ. 17296/19-04-2011 κοινή απόφαση των Υπουργών Οικονομικών και Οικονομίας, Ανταγωνιστικότητας και Ναυτιλίας «Καθορισμός του ποσού της επιχορήγησης, της επιδότησης χρηματοδοτικής μίσθωσης και της φορολογικής απαλλαγής για την ενίσχυση των επενδυτικών σχεδίων της τεχνολογικής ανάπτυξης, της περιφερειακής συνοχής, των μεγάλων επενδυτικών σχεδίων, της επιχειρηματικότητας των νέων και της συνέργειας και της δικτύωσης του νόμου 3908/2011 για το έτος 2011»

Οι ενισχύσεις χορηγούνται βάσει του Κανονισμού (ΕΚ) αριθ. 800/2008 της Επιτροπής της 6ης Αυγούστου 2008 (Γενικός Κανονισμός απαλλαγής κατά κατηγορία). Ειδικότερα το υποβαλλόμενο επενδυτικό σχέδιο πρέπει να πληροί εναλλακτικά, ή συνδυαστικά:

- είτε τους ειδικούς όρους και προϋποθέσεις χορήγησης των ενισχύσεων περιφερειακού χαρακτήρα για επενδύσεις και απασχόληση (άρθρο 13 του



Κανονισμού) όπως εξειδικεύονται στα σχετικά άρθρα της παρούσας απόφασης,

- τους όρους για τη χορήγηση ενισχύσεων για συμβουλευτικές υπηρεσίες προς ΜΜΕ (άρθρο 26 του Κανονισμού),
- τους όρους για τη χορήγηση ενισχύσεων για συμμετοχή ΜΜΕ σε εκθέσεις (άρθρο 27 του Κανονισμού),
- τους όρους για τη χορήγηση ενισχύσεων για δαπάνες για σχέδια έρευνας και ανάπτυξης (άρθρο 31 του Κανονισμού) και
- τους όρους για τη χορήγηση ενισχύσεων για σχέδια έρευνας και ανάπτυξης, καθώς και για δαπάνες δικαιωμάτων βιομηχανικής ιδιοκτησίας για ΜΜΕ (άρθρο 33 του Κανονισμού)

Σε ότι αφορά τις διαδικασίες ελέγχου νομιμότητας, αξιολόγησης επενδυτικού σχεδίου και έκδοση αποφάσεων υπαγωγής ισχύουν οι διαδικασίες που ορίζονται και για τα Γενικά Καθεστώτα.

Προϋπολογισμός προκήρυξης και ελάχιστο/μέγιστο κόστος σχεδίων

- Η κατανομή του προϋπολογισμού της πρώτης περιόδου προκήρυξης του καθεστώτος ανέρχεται σε 50.000.000 ευρώ.
- Το ελάχιστο κόστος του επενδυτικού σχεδίου ορίζεται στις διακόσιες χιλιάδες (200.000) ευρώ και το μέγιστο στα είκοσι εκατομμύρια (20.000.000) ευρώ.

Χρονοδιάγραμμα

Τα επενδυτικά σχέδια υποβάλλονται ηλεκτρονικά και έντυπα από τις 31 Ιανουαρίου 2012 έως και την 30^η Μαρτίου 2012, με τον τρόπο και στον τόπο που ορίζει η απόφαση προκήρυξης.



Ενότητα 1 Προϋποθέσεις συμμετοχής σε Σχήματα Συνέργειας και Δικτύωσης (ΣΣΔ)

Βασική προϋπόθεση για να συμμετέχει μια επιχείρηση ως μέλος στα ΣΣΔ είναι να έχει **ως κύριο αντικείμενο δραστηριότητας** έναν κλάδο της Οικονομίας που να θεωρείται επιλέξιμος από το Νόμο (Άρθρο 2 του Νόμου και Παράρτημα Ι της Απόφασης).

1.1 Κλάδος επιχειρήσεων-μελών των ΣΣΔ

Οι επιχειρήσεις-μέλη ενός ΣΣΔ μπορούν να ανήκουν:

- σε **διαφορετικούς κλάδους**, αλλά να υποστηρίζονται/συμπληρώνονται οι παραγωγικές αλυσίδες τους (π.χ. προμηθευτές-παραγωγοί λιπασμάτων, παραγωγοί αγροτικών προϊόντων, εταιρεία συσκευασίας, μεταφορική εταιρεία-διανομέας, 3PL logistic centres, συμβουλευτική εταιρεία marketing)
- σε **διαφορετικούς κλάδους**, αλλά στην ίδια παραγωγική αλυσίδα (π.χ. παραγωγοί πλαστικών σωλήνων, έμποροι πλαστικών σωλήνων)
- στον **ίδιο κλάδο** (π.χ. ξενοδοχεία)

Μπορούν επίσης να συμμετέχουν επιχειρήσεις των κρατών-μελών της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

1.2 Κλάδος δραστηριότητας των ΣΣΔ

Ο κλάδος δραστηριότητας του ΣΣΔ περιορίζεται μόνο από τις απαγορεύσεις του Κανονισμού (ΕΚ) αριθ. 800/2008 της Επιτροπής της 6^{ης} Αυγούστου 2008 για την κήρυξη ορισμένων κατηγοριών ενισχύσεων ως συμβατών με την κοινή αγορά κατ' εφαρμογή των άρθρων 87 και 88 της Συνθήκης (Γενικός κανονισμός απαλλαγής κατά κατηγορία).



Απαραίτητη ωστόσο προϋπόθεση είναι το επενδυτικό σχέδιο του ΣΣΔ να αφορά δράσεις που βρίσκονται **σε συνάφεια** με τους κλάδους δραστηριότητας των επιχειρήσεων-μελών, ή δράσεις που **εξυπηρετούν και υποστηρίζουν** την κύρια δραστηριότητα των επιχειρήσεων-μελών.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 1:

Τα μέλη ενός ΣΣΔ που είναι επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στο λιανικό εμπόριο, μπορούν να υποβάλλουν επενδυτικό σχέδιο που προβλέπει τη δημιουργία μονάδας αποθήκευσης προς εξυπηρέτηση των ιδίων, αξιοποιώντας τις οικονομίες κλίμακας στον εφοδιασμό των επιχειρήσεών τους.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 2:

Τα μέλη ενός ΣΣΔ που είναι επιχειρήσεις στον τομέα της εκπαίδευσης και διαθέτουν στόλο σχολικών λεωφορείων, μπορούν να υποβάλλουν επενδυτικό σχέδιο που αφορά τη δημιουργία κοινής υποδομής διαχείρισης του στόλου (κοινές προμήθειες ανταλλακτικών, εγκαταστάσεις καθαρισμού, κλπ).

Το επενδυτικό σχέδιο ενός ΣΣΔ θα σκοπεύει στην εξυπηρέτηση των επιχειρήσεων-μελών του με στόχο την αύξηση της προστιθέμενης αξίας των δραστηριοτήτων των επιχειρήσεων-μελών του ΣΣΔ και την αξιοποίηση οικονομιών κλίμακας που οι επιχειρήσεις αυτές δεν θα ήταν σε θέση να εκμεταλλευτούν μεμονωμένα.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 3:

Τα μέλη ενός ΣΣΔ που είναι επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στον κλάδο της γούνας, μπορούν να υποβάλλουν επενδυτικό σχέδιο που προβλέπει τη δημιουργία κοινής υποδομής ελέγχου ποιότητας της παραγωγής και κοινών ενεργειών προβολής και προώθησης της εξαγωγής των προϊόντων τους.

1.3 Νομική μορφή επιχειρήσεων

Για τη νομική μορφή που μπορούν να έχουν οι επιχειρήσεις που απαρτίζουν τα ΣΣΔ ισχύει ότι ακριβώς προβλέπει το άρθρο 8 του Ν. 3908/11. Δηλαδή, μπορούν να έχουν τη νομική μορφή της (α) Ατομικής Επιχείρησης, (β) Εμπορικής Εταιρείας, (γ) Συνεταιρισμού.

1.4 Συμμετοχή άλλων φορέων/ νομικών προσώπων

Πέραν των επιχειρήσεων, στα ΣΣΔ μπορούν να συμμετέχουν και άλλοι φορείς, όπως:

Μέχρι ποσοστού συμμετοχής 20%	<ul style="list-style-type: none">• Ανώτατα Εκπαιδευτικά Ιδρύματα• Ερευνητικοί Φορείς• Νομικά Πρόσωπα Ιδιωτικού Δικαίου <p><i>ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ: Αριστοτέλειο Πανεπιστήμιο Θεσσαλονίκης</i></p>
	<p>ΣΚΟΠΟΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ</p> <p><i>Η εμπορική αξιοποίηση ερευνητικών, τεχνολογικών και λοιπών επιστημονικών πόρων που βρίσκονται διαθέσιμοι σε αυτά. Η συνεργασία επιχειρήσεων με τέτοιους φορείς μέσα στα ΣΣΔ προάγουν την προσαρμογή των επιχειρήσεων στο σύγχρονο οικονομικό και τεχνολογικό περιβάλλον.</i></p>
Μέχρι ποσοστού συμμετοχής 10%	<ul style="list-style-type: none">• Νομικά Πρόσωπα Δημοσίου Δικαίου <p><i>ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ: Επιμελητήρια, Οργανισμός Προώθησης Εξαγωγών</i></p>
	<p>ΣΚΟΠΟΣ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗΣ</p> <p><i>Η προώθηση της συνεργασίας μεταξύ δημόσιων φορέων και ιδιωτικών επιχειρήσεων και η αξιοποίηση εθνικών φορέων για προαγωγή των ελληνικών εξαγωγών προϊόντων και υπηρεσιών.</i></p>

1.5 Ελάχιστος αριθμών μελών των ΣΣΔ

Τα ΣΣΔ λειτουργούν υπό τη μορφή **Κοινοπραξίας** και ανάλογα με τη γεωγραφική στόχευση της επένδυσης, απαρτίζονται από:

- **Τουλάχιστον 10 μέλη** για επενδυτικά σχέδια που υλοποιούνται στην Περιφέρεια Αττικής, ή στο Νομό Θεσσαλονίκης.
- **Τουλάχιστον 5 μέλη** για επενδυτικά σχέδια που υλοποιούνται στους λοιπούς Νομούς της Ελληνικής Επικράτειας.
- **Μία εκ των παραπάνω περιπτώσεων** για επενδυτικά σχέδια ανάλογα με τους Νομούς όπου υλοποιείται το 50% και άνω των δαπανών.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑ 1

Στην περίπτωση που το επενδυτικό σχέδιο αφορά την υλοποίηση κοινής υποδομής μεταξύ τουριστικών επιχειρήσεων, όπου προβλέπεται η υλοποίηση επένδυσης κατά 10% στις έδρες των επιχειρήσεων στους Νομούς Αθήνας και Θεσσαλονίκης και κατά το υπόλοιπο 90% στις εγκαταστάσεις των επιχειρήσεων στην Περιφέρεια Κρήτης, το ΣΣΔ οφείλει να αποτελείται από τουλάχιστον 5 μέλη.

Παραδείγματα υπολογισμού ελάχιστου αριθμού μελών

- Επενδυτικό σχέδιο υλοποιείται στο Νομό Θεσσαλονίκης και η κοινοπραξία εδρεύει εκεί – **ΑΠΑΙΤΟΥΝΤΑΙ 10 ΜΕΛΗ ΓΙΑ ΝΑ ΣΥΣΤΗΣΟΥΝ ΤΗΝ ΚΟΙΝΟΠΡΑΞΙΑ.**
- Επενδυτικό σχέδιο υλοποιείται στο σύνολό του στο Νομό Μαγνησίας – **ΑΠΑΙΤΟΥΝΤΑΙ 5 ΜΕΛΗ ΓΙΑ ΝΑ ΣΥΣΤΑΘΕΙ ΚΟΙΝΟΠΡΑΞΙΑ.**
- Επενδυτικό σχέδιο υλοποιείται κατά 30% (σε επίπεδο χωροθέτησης δαπανών) στην Αττική και κατά 70% στο Νομό Αρκαδίας – **ΑΠΑΙΤΕΙΤΑΙ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ 5 ΤΟΥΛΑΧΙΣΤΟΝ ΜΕΛΩΝ.**
- Επενδυτικό σχέδιο υλοποιείται κατά 40% στην Αττική, 20% στο Νομό Χανίων και 40% στη Θεσσαλονίκη – **ΑΠΑΙΤΕΙΤΑΙ ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΤΟΥΛΑΧΙΣΤΟΝ 10 ΜΕΛΩΝ.**

Ενότητα 2 Φορέας του ΣΣΔ

2.1 Φορέας κατά την υποβολή του επενδυτικού σχεδίου ΣΣΔ

Για την υποβολή αίτησης υπαγωγής στο ειδικό καθεστώς των Σχημάτων Συνέργειας και Δικτύωσης (ΣΣΔ) τα μέλη που συμμετέχουν στο σχήμα οφείλουν να συστήσουν Κοινοπραξία, η οποία αποτελεί τον φορέα του επενδυτικού σχεδίου.

Κατά την υποβολή της αίτησης υπαγωγής, μεταξύ των δικαιολογητικών απαιτείται και η υποβολή ιδιωτικού συμφωνητικού σύστασης Κοινοπραξίας με τα παρακάτω βασικά στοιχεία:

- Έδρα της κοινοπραξίας
- Σκοπός της κοινοπραξίας
- Ποσοστά συμμετοχής στην κοινοπραξία
- Όργανα της κοινοπραξίας
- Δικαιώματα και υποχρεώσεις των μελών

2.2 Φορέας υλοποίησης επενδυτικού σχεδίου

Στην περίπτωση που το επενδυτικό σχέδιο του ΣΣΔ συνίσταται στην **υλοποίηση κοινής υποδομής** μεταξύ των μελών της Κοινοπραξίας, εφόσον αυτό υπαχθεί τα μέλη οφείλουν να προχωρήσουν στη σύσταση εμπορικής εταιρείας.

2.3 Κρίσιμα ζητήματα για το μέγεθος του φορέα

Για τον καθορισμό του μεγέθους του φορέα της επένδυσης στο καθεστώς των ΣΣΔ εξακολουθεί να ισχύει ότι ακριβώς προβλέπεται από το Νόμο στις περιπτώσεις των υπόλοιπων καθεστώτων ενίσχυσης (Κανονισμός ΕΚ αριθμ. 800/2008).

Το μέγεθος της Κοινοπραξίας ορίζεται σύμφωνα με τον ΕΚ αριθμ.70/2001 της Ευρωπαϊκής Επιτροπής (ΕΛ 2001 L 10/33 Official Journal L 10, 13.01.2001, σελ.33-42), όπως τροποποιήθηκε με τον κανονισμό 364/2004 (Official Journal L 63, 28.02.2004, σελ.22-29) και ισχύει.

Για να υπολογισθεί το μέγεθος πρέπει να αντιστοιχηθεί η Κοινοπραξία με την επιχείρηση-φορέα του επενδυτικού σχεδίου και τα μέλη με τους μετόχους της επιχείρησης.

Δηλαδή ανάλογα με το ποσοστό συμμετοχής της κάθε επιχείρησης στον φορέα του επενδυτικού σχεδίου δημιουργούνται σχέσεις συνεργασίας/σύνδεσης μεταξύ του φορέα και των μελών του. Σε αυτή τη βάση υπολογίζονται οι παράμετροι (ΕΜΕ, Κύκλος Εργασιών, Ενεργητικό) που τελικά θα καθορίσουν το μέγεθος του φορέα.

Ενότητα 3 Εντασσόμενα επενδυτικά σχέδια

3.1 Σε τι πρέπει αποσκοπούν τα επενδυτικά σχέδια.

Σκοπός των επενδυτικών σχεδίων θα πρέπει να είναι η ανάπτυξη κοινών δράσεων οι οποίες είναι συναφείς με τις υφιστάμενες δραστηριότητες των μελών του ΣΣΔ, ή προς εξυπηρέτηση των υφιστάμενων δραστηριοτήτων των μελών του ΣΔΔ.

Παράδειγμα επενδυτικού σχεδίου

Επιχειρήσεις που ασχολούνται με την μεταποίηση ενός τοπικού γεωργικού προϊόντος μπορούν να υποβάλουν επενδυτικό σχέδιο που να αφορά τις παρακάτω κοινές δράσεις:

- δημιουργία κοινής μονάδας συσκευασίας του προϊόντος
- κατοχύρωση σήματος ΠΟΠ ή ΠΓΕ για το προϊόν
- δημιουργία κοινής υποδομής ηλεκτρονικής διαχείρισης και εμπορίου
- χρηματοδότηση έρευνας σε συνεργασία με Πανεπιστήμιο ή άλλο ερευνητικό φορέα το οποίο είναι μέλος του ΣΔΔ για βελτίωση του προϊόντος
- συμμετοχή σε Διεθνή Έκθεση (στην πρώτη έκθεση)

3.2 Τι μπορεί να αφορά το επενδυτικό σχέδιο

Το επενδυτικό σχέδιο μπορεί να αφορά στα εξής:

- **Δημιουργία κοινής υποδομής** ήτοι κοινών παγίων εγκαταστάσεων που θα εξυπηρετούν όλα ή μεγάλο ποσοστό των μελών του ΣΔΔ.

Παράδειγμα επενδυτικού σχεδίου - κοινή υποδομή

- - δημιουργία κοινής μονάδας συσκευασίας του προϊόντος
 - αγορά server και λογισμικού για τη δικτύωση των μελών
- **Δημιουργία παγίων εγκαταστάσεων στους χώρους λειτουργίας ορισμένων ή και όλων των μελών του ΣΔΔ**, οι οποίες συνδέονται με την χρήση της κοινής

υποδομής, ή γενικότερα εξυπηρετούν τις κοινές δράσεις. Οι εγκαταστάσεις αυτές υλοποιούνται από την Κοινοπραξία επ' ωφελεία εκάστου εκ των μελών με βάση τους όρους που θα προβλέπονται στο Κοινοπρακτικό συμφωνητικό.

Παράδειγμα επενδυτικού σχεδίου – δημιουργία παγίων εγκαταστάσεων στους χώρους λειτουργίας των μελών

- αγορά Η/Υ, λογισμικού και λοιπού εξοπλισμού για κάθε μέλος προκειμένου να συνδεθεί στο σύστημα δικτύωσης και να κάνει χρήση της κοινής υποδομής ηλεκτρονικής διαχείρισης και εμπορίου.

• **Υλοποίηση κοινών άυλων δράσεων**

Παράδειγμα επενδυτικού σχεδίου – άυλες κοινές δράσεις

- κατοχύρωση σήματος ΠΟΠ ή ΠΓΕ για το προϊόν
- χρηματοδότηση έρευνας σε συνεργασία με Πανεπιστήμιο ή άλλο ερευνητικό φορέα συμμετοχή σε Διεθνή Έκθεση

3.2 Ποιες δαπάνες μπορεί να περιλαμβάνει το επενδυτικό σχέδιο (επιλέξιμες δαπάνες)

Οι δαπάνες των επενδυτικών σχεδίων που μπορούν να ενισχυθούν με βάση το Ειδικό Καθεστώς για ΣΣΔ του Ν. 3908/2011 διακρίνονται στις τέσσερις Ομάδες που παρουσιάζονται παρακάτω :

A. Δαπάνες για την δημιουργία εγκαταστάσεων παραγωγής, ή παροχής υπηρεσιών (Αρχική Επένδυση):

1. κατασκευή, επέκταση, εκσυγχρονισμό, ή και αγορά κτιριακών εγκαταστάσεων και διαμόρφωση του περιβάλλοντος χώρου.
2. αγορά και εγκατάσταση καινούργιων μηχανημάτων και λοιπού εξοπλισμού
3. αγορά μεταφορικών μέσων εφόσον αποτελούν αναπόσπαστο στοιχείο της επένδυσης και εξυπηρετούν τη λειτουργία της.
4. Άυλες δαπάνες για μεταφορά τεχνολογίας για τους σκοπούς της επένδυσης μέσω της απόκτησης δικαιωμάτων ευρεσιτεχνίας, αδειών εκμετάλλευσης τεχνολογίας ή μη νομικά κατοχυρωμένων τεχνικών γνώσεων.

Β. Δαπάνες για συμβουλευτικές υπηρεσίες και για πρώτη συμμετοχή σε συγκεκριμένη έκθεση (μόνο εφόσον η Κοινοπραξία χαρακτηρίζεται ως προς το μέγεθος Μικρομεσαία Επιχείρηση):

1. Δαπάνες μελετών και αμοιβές συμβούλων για την παρακολούθηση του επενδυτικού σχεδίου.
2. Άλλες δαπάνες για αμοιβές εξωτερικών συμβούλων εφόσον συνδέονται με το σκοπό του επενδυτικού σχεδίου και δεν αποτελούν συνεχόμενη ή περιοδική δραστηριότητα ούτε συνδέονται με τις συνήθεις λειτουργικές δαπάνες των επιχειρήσεων.

Παράδειγμα ενισχυόμενων δαπανών για αμοιβές εξωτερικών συμβούλων

- σύμβουλος για πιστοποίηση και σήμα ποιότητας
- σύμβουλος για μελέτη και προώθηση διείσδυσης σε συγκεκριμένες αγορές των προϊόντων που σχετίζονται με το επενδυτικό σχέδιο
- σύμβουλος για το σχεδιασμό κοινού portal

3. Το κόστος μίσθωσης, εγκατάστασης και διαχείρισης περιπτέρου για την πρώτη συμμετοχή σε συγκεκριμένη έκθεση

Γ. Δαπάνες για Εφαρμοσμένη Έρευνα ή Πειραματική Ανάπτυξη που σχετίζονται με τους σκοπούς του επενδυτικού σχεδίου και πραγματοποιούνται εντός της περιόδου υλοποίησης του επενδυτικού σχεδίου.

Ορισμός

«Εφαρμοσμένη έρευνα ή πειραματική ανάπτυξη» νοείται η απόκτηση, ο συνδυασμός, η διαμόρφωση και η χρήση υφισταμένων επιστημονικών, τεχνολογικών, επιχειρηματικών και άλλων γνώσεων και δεξιοτήτων για την παραγωγή σχεδίων και διατάξεων για νέα, τροποποιημένα ή βελτιωμένα προϊόντα, μεθόδους ή υπηρεσίες.

Η εφαρμοσμένη έρευνα δεν περιλαμβάνει τις συνήθεις τροποποιήσεις ή τις τροποποιήσεις που επέρχονται κατά καιρούς σε προϊόντα, γραμμές παραγωγής, μεταποιητικές μεθόδους, υφιστάμενες υπηρεσίες και άλλες λειτουργίες σε εξέλιξη, ακόμη και αν αυτές οι τροποποιήσεις αποτελούν, ενδεχομένως, βελτιώσεις.

1. Δαπάνες προσωπικού (ερευνητές, τεχνικοί και άλλο υποστηρικτικό προσωπικό στο βαθμό που απασχολούνται στα ερευνητικά σχέδια)

2. Δαπάνες για αγορά ή για μισθώματα χρηματοδοτικής μίσθωσης οργάνων και εξοπλισμού στην έκταση και για όσο χρόνο χρησιμοποιούνται για το ερευνητικό σχέδιο.
3. Τα έξοδα για κτίρια, στην έκταση και για όσο χρόνο χρησιμοποιούνται για το ερευνητικό σχέδιο.
4. Δαπάνες για έρευνα επί συμβάσει, τεχνικές γνώσεις και διπλώματα ευρεσιτεχνίας που αγοράστηκαν ή εκχωρήθηκαν από εξωτερικές πηγές στην τιμή της αγοράς, καθώς και οι δαπάνες για συμβουλευτικές και ισοδύναμες υπηρεσίες χρησιμοποιούμενες αποκλειστικά για την ερευνητική δραστηριότητα.

Δ. Δαπάνες Επικύρωσης διπλωμάτων ευρεσιτεχνίας, ή και άλλων δικαιωμάτων βιομηχανικής ιδιοκτησίας

1. Δαπάνες που προηγούνται της απονομής του δικαιώματος στο πλαίσιο της αρχικής έννομης τάξης, περιλαμβανομένων των δαπανών κατάρτισης, υποβολής και διεκπεραίωσης της αίτησης, καθώς και των δαπανών ανανέωσης της αίτησης πριν από την παραχώρηση του δικαιώματος.
2. Οι δαπάνες μετάφρασης και άλλες δαπάνες που πραγματοποιήθηκαν για την απονομή ή την κατοχύρωση του δικαιώματος σε άλλες έννομες τάξεις.
3. Οι δαπάνες που πραγματοποιήθηκαν για την υπεράσπιση της ισχύος του δικαιώματος κατά την επίσημη διεκπεραίωση της αίτησης και την ενδεχόμενη διαδικασία εναντίωσης, έστω και αν οι εν λόγω δαπάνες ανακύπτουν μετά την απονομή του δικαιώματος.

3.4 Ποιοι περιορισμοί τίθενται στο κόστος του επενδυτικού σχεδίου και το ύψος των δαπανών που ενισχύονται.

Ορισμός Επιλέξιμου και Ενισχυόμενου Κόστους

Ως επιλέξιμο κόστος ή επιλέξιμη δαπάνη νοείται το σύνολο των δαπανών που δύνανται να ενισχυθούν σύμφωνα με τα προαναφερόμενα

Ως ενισχυόμενο κόστος ή ενισχυόμενη δαπάνη νοείται το τμήμα των επιλέξιμων δαπανών το οποίο τελικώς ενισχύονται λαμβανομένων υπόψη των περιορισμών του νόμου.

Περιορισμοί για το επιλέξιμο κόστος

Το επενδυτικό σχέδιο το οποίο υποβάλλεται πρέπει να περιλαμβάνει επιλέξιμες δαπάνες ποσού τουλάχιστον **200.000 €** και μέχρι **20.000.000 €**.

Περιορισμοί για το Ενισχυόμενο κόστος

- Οι δαπάνες για κτιριακά και διαμόρφωση περιβάλλοντος χώρου της αρχικής επένδυσης ενισχύονται μέχρι του ποσού που αντιστοιχεί στο 40% του συνολικού επιλέξιμου κόστους του επενδυτικού σχεδίου.
- Οι άυλες δαπάνες για μεταφορά τεχνολογίας (Ομάδα Α.4) και οι αμοιβές εξωτερικών συμβούλων (Ομάδα Β.2) αθροιστικά ενισχύονται μέχρι του ποσού που αντιστοιχεί στο 50% του συνολικού επιλέξιμου κόστους του επενδυτικού σχεδίου.
- Οι δαπάνες μελετών και αμοιβές συμβούλων για την παρακολούθηση του επενδυτικού σχεδίου (Ομάδα Β.1) ενισχύονται μέχρι του ποσού που αντιστοιχεί σε 5% του επιλέξιμου κόστους και όχι περισσότερο από 50.000 €
- Οι δαπάνες για Εφαρμοσμένη Έρευνα ή Πειραματική Ανάπτυξη που αφορούν στην αγορά ή σε μισθώματα χρηματοδοτικής μίσθωσης οργάνων και εξοπλισμού καθώς και τα έξοδα για κτίρια (Ομάδα Γ.2 και Γ.3) ενισχύονται για το ποσό που θα έχει αποσβεσθεί με βάση τους υποχρεωτικούς συντελεστές απόσβεσης, ή τα μισθώματα που θα έχουν καταβληθεί μέχρι το χρόνο ολοκλήρωσης του επενδυτικού σχεδίου.

Ενότητα 4 Μορφές και ύψος ενισχύσεων

Στο ειδικό καθεστώς των Σχημάτων Συνέργειας και Δικτύωσης (ΣΣΔ) παρέχεται ενίσχυση που μπορεί να πάρει τη μορφή της **Επιχορήγησης**, ή της **Επιδότησης Χρηματοδοτικής Μίσθωσης (Leasing)**, ή και **συνδυασμό** των δύο.

Τόσο η μορφή όσο και το ύψος της ενίσχυσης υπολογίζεται ως ποσοστό επί των δαπανών του επενδυτικού σχεδίου ανάλογα με το είδος της δαπάνης, τον τόπο υλοποίησης της δαπάνης και το μέγεθος του φορέα της επένδυσης.

Ειδικότερα:

(Α) Για συνήθεις επενδυτικές δαπάνες που υπάγονται στις **Ενισχύσεις Περιφερειακού Χαρακτήρα**, προβλέπεται:

- Επιχορήγηση / Επιδότησης Χρηματοδοτικής Μίσθωσης (Leasing)
- Τα ποσοστά ενισχύσεων καθορίζονται βάσει του πίνακα της παρ. 5 του αρ. 5 του νόμου 3908/2011.

(Β) Για επενδυτικές δαπάνες που υπάγονται στις **Ενισχύσεις για Συμβουλευτικές Υπηρεσίες σε ΜΜΕ και για Συμμετοχή των ΜΜΕ σε Εκθέσεις**, προβλέπεται:

- Επιχορήγηση
- Μέγιστο ποσοστό ενίσχυσης 50% των επιλέξιμων δαπανών για ΜΜΕ φορείς

(Γ) Για επενδυτικές δαπάνες που υπάγονται στις **Ενισχύσεις για Σχέδια Έρευνας και Ανάπτυξης**, προβλέπεται:

(Γ.1.) Ενισχύσεις για **Εφαρμοσμένη Έρευνα**

- Επιχορήγηση / Επιδότησης Χρηματοδοτικής Μίσθωσης (Leasing)
- Μέγιστο ποσοστό ενίσχυσης 25% των επιλέξιμων δαπανών
- Για τις Μεσαίες: προσαυξάνεται σε μέγιστο ποσοστό ενίσχυσης 35% των επιλέξιμων δαπανών



- Για τις Μικρές: προσαυξάνεται σε μέγιστο ποσοστό ενίσχυσης 45% των επιλέξιμων δαπανών
(Γ.2.) Ενισχύσεις για **Απόκτηση και επικύρωση διπλωμάτων ευρεσιτεχνίας και δικαιωμάτων βιομηχανικής ιδιοκτησίας για ΜΜΕ**
- Επιχορήγηση / Επιδότησης Χρηματοδοτικής Μίσθωσης (Leasing)
- Μέγιστο ποσοστό ενίσχυσης ενίσχυση 35% των επιλέξιμων δαπανών για Μεσαίους φορείς
- Για τις Μικρές: προσαυξάνεται σε μέγιστο ποσοστό ενίσχυσης 45% των επιλέξιμων δαπανών



Ενότητα 5 Χρηματοδότηση επενδυτικού σχεδίου

5.1 Συμβατικό Κόστος Επενδυτικού σχεδίου

Πηγές χρηματοδότησης συμβατικού κόστους

1. **Ιδία Κεφάλαια (Ιδια Συμμετοχή)** είναι τα κεφάλαια που θα εισφερθούν υπό μορφή μετρητών από τα μέλη του ΣΣΔ για τη χρηματοδότηση του επενδυτικού σχεδίου και θα αποτελέσουν κεφάλαια του φορέα υλοποίησης του επενδυτικού σχεδίου (Κοινοπρακτικό Κεφάλαιο, ή εταιρικό κεφάλαιο).
2. Τα **Δανειακά Κεφάλαια** πρέπει να έχουν τη μορφή είτε μεσομακροπρόθεσμου δανείου από Τράπεζα, ή άλλο χρηματοδοτικό οργανισμό με τετραετή τουλάχιστον διάρκεια, είτε ομολογιακού δανείου.
3. Η **Επιχορήγηση** συνίσταται στη δωρεάν παροχή από το Δημόσιο χρηματικού ποσού που προσδιορίζεται ως ποσοστό επί των ενισχυόμενων δαπανών.

Η χρηματοδότηση του συμβατικού κόστους του επενδυτικού σχεδίου κατά το ποσό που δεν καλύπτεται από την Επιχορήγηση του Δημοσίου γίνεται μέσω ιδίων κεφαλαίων ή εξωτερικής χρηματοδότησης.

5.2 Επένδυση με Χρηματοδοτική Μίσθωση

Η επένδυση χρηματοδοτικής μίσθωσης αποπληρώνεται με την καταβολή των μισθωμάτων που αποτελούν λειτουργικά έξοδα καλυπτόμενα από τα λειτουργικά έσοδα του φορέα. Τμήμα των μισθωμάτων που προσδιορίζεται ως ποσοστό επί της αξίας κτήσης καλύπτεται από το Δημόσιο (επιδότηση Χρηματοδοτικής μίσθωσης).

Δεν τίθεται περιορισμός ως προς τη διάρκεια της χρηματοδοτικής μίσθωσης η επιδότηση όμως των μισθωμάτων δεν μπορεί να υπερβαίνει τα επτά έτη.

Στη σύμβαση χρηματοδοτικής μίσθωσης θα πρέπει να προβλέπεται ότι μετά τη λήξη αυτής ο εξοπλισμός θα περιέλθει στην κυριότητα του φορέα.

5.3 Περιορισμοί στις πηγές χρηματοδότησης

- Δεν τίθεται περιορισμός ως προς το ελάχιστο ποσοστό συμμετοχής των Ιδίων Κεφαλαίων στο χρηματοδοτικό σχήμα.
- Υπάρχει όμως η απαίτηση ποσό ίσο με 25% του επιλέξιμου κόστους να καλύπτεται από κεφάλαια (ίδια κεφάλαια ή εξωτερική χρηματοδότηση) που δεν περιλαμβάνει καμία κρατική ενίσχυση.
- Κατά την υποβολή της αίτησης υπαγωγής θα πρέπει να τεκμηριώνεται από τουλάχιστον ένα μέλος της Κοινοπραξίας η δυνατότητα χρηματοδότησης του επενδυτικού σχεδίου με ίδια κεφάλαια, ή και εξωτερική χρηματοδότηση σε ποσοστό τουλάχιστον είκοσι πέντε τοις εκατό (25%) του επιλέξιμου/ενισχυόμενου κόστους του επενδυτικού σχεδίου.

Παραδείγματα Χρηματοδοτικού Σχήματος

Κόστος επενδυτικού σχεδίου= 1.000.000 ευρώ

Ποσοστό επιχορήγησης και Επιδότησης Χρηματοδοτικής Μίσθωσης 50%

	Επιλέξιμο Κόστος	Ενισχυόμενο Κόστος	Μη ενισχυόμενο Κόστος
Συμβατική Επένδυση	1.000.0000	900.000	100.000
Επένδυση Χρηματοδοτικής μίσθωσης	100.000	100.000	-
Σύνολο	1.100.000	1.000.000	100.000

Χρηματοδοτικό σχήμα 1

Ενισχυόμενο Κόστος Επένδυσης		ΣΩΣΤΟ ✓
I. Ιδία Κεφάλαια (Κοινοπρακτικό ή Εταιρικό Κεφάλαιο)	50.000	
II. Τραπεζικό μεσομακροπρόθεσμο δάνειο (Χωρίς κρατική ενίσχυση)	400.000	
III. Επιχορήγηση	450.000	
IV. Σύνολο Ενισχυόμενου Συμβατικού Κόστους (I+II+III)	900.000	
V. Ενισχυόμενο Κόστος Χρηματοδοτικής μίσθωσης	100.000	
VI. Σύνολο Ενισχυόμενου Κόστους (IV+V)	1.000.000	
Μη Ενισχυόμενο Κόστος		
VII. Ιδία Κεφάλαια (Κοινοπρακτικό ή Εταιρικό Κεφάλαιο)	0	
VIII. Τραπεζικό μεσομακροπρόθεσμο δάνειο	100.000	
IX. Σύνολο μη Ενισχυόμενου Συμβατικού Κόστους	100.000	
X. Μη ενισχυόμενο Κόστος Χρηματοδοτικής μίσθωσης	-	
XI. Σύνολο μη ενισχυόμενου Κόστους	100.000	
ΣΥΝΟΛΟ ΕΠΙΛΕΞΙΜΟΥ ΚΟΣΤΟΥΣ (VI+XI)	1.100.000	

Χρηματοδοτικό σχήμα 2

Ενισχυόμενο Κόστος Επένδυσης		ΛΑΘΟΣ ✘ Τα δάνεια από τα μέλη του ΣΣΔ και οι πιστώσεις προμηθευτών δεν είναι αποδεκτές πηγές χρηματοδότησης
I. Ιδία Κεφάλαια (Κοινοπρακτικό ή Εταιρικό Κεφάλαιο)	50.000	
II. Δάνεια <ul style="list-style-type: none"> • Τραπεζικό μεσομακροπρόθεσμο δάνειο (Χωρίς κρατική ενίσχυση) • Δάνεια από μέλη του ΣΣΔ 	400.000	
III. Επιχορήγηση	450.000	
IV. Σύνολο Ενισχυόμενου Συμβατικού Κόστους (I+II+III)	900.000	
V. Ενισχυόμενο Κόστος Χρηματοδοτικής μίσθωσης	100.000	
VI. Σύνολο Ενισχυόμενου Κόστους (IV+V)	1.000.000	
Μη Ενισχυόμενο Κόστος		
VII. Ιδία Κεφάλαια (Κοινοπρακτικό ή Εταιρικό Κεφάλαιο)	0	
VIII. Πιστώσεις Προμηθευτών	100.000	
IX. Σύνολο μη Ενισχυόμενου Συμβατικού Κόστους	100.000	
X. Μη ενισχυόμενο Κόστος Χρηματοδοτικής μίσθωσης	-	
XI. Σύνολο μη ενισχυόμενου Κόστους	100.000	
ΣΥΝΟΛΟ ΕΠΙΛΕΞΙΜΟΥ ΚΟΣΤΟΥΣ (VI+XI)	1.100.000	

Χρηματοδοτικό σχήμα 3

Ενισχυόμενο Κόστος Επένδυσης	
I. Ιδία Κεφάλαια (Κοινοπρακτικό ή Εταιρικό Κεφάλαιο)	50.000
II. Τραπεζικό μεσομακροπρόθεσμο δάνειο (με εγγύηση Δημοσίου)	400.000
III. Επιχορήγηση	450.000
IV. Σύνολο Ενισχυόμενου Συμβατικού Κόστους (I+II+III)	900.000
V. Ενισχυόμενο Κόστος Χρηματοδοτικής μίσθωσης	100.000
VI. Σύνολο Ενισχυόμενου Κόστους (IV+V)	1.000.000
Μη Ενισχυόμενο Κόστος	
VII. Ιδία Κεφάλαια (Κοινοπρακτικό ή Εταιρικό Κεφάλαιο)	0
VIII. Τραπεζικό μεσομακροπρόθεσμο δάνειο (με εγγύηση Δημοσίου)	100.000
IX. Σύνολο μη Ενισχυόμενου Συμβατικού Κόστους	100.000
X. Μη ενισχυόμενο Κόστος Χρηματοδοτικής μίσθωσης	-
XI. Σύνολο μη ενισχυόμενου Κόστους	100.000
ΣΥΝΟΛΟ ΕΠΙΛΕΞΙΜΟΥ ΚΟΣΤΟΥΣ (VI+XI)	1.100.000

ΛΑΘΟΣ X

Δεν πληρείται απαίτηση ποσό ίσο με 25% του επιλέξιμου κόστους να καλύπτεται από κεφάλαια (ίδια κεφάλαια ή εξωτερική χρηματοδότηση) που δεν περιλαμβάνει καμία κρατική ενίσχυση

Ενότητα 6 Διαδικασία Υποβολής Αιτήσεων, Αξιολόγησης και Έγκρισης

6.1 Πως καταρτίζεται ο φάκελος του αιτήματος υποβολής

Για την κατάρτιση του αιτήματος θα πρέπει

- να ενημερωθείτε για το θεσμικό πλαίσιο του καθεστώτος (<http://www.ependyseis.gr/sub/nomos3908/n3908.htm>):
- στο Ν. 3908/2011 Ενίσχυση Ιδιωτικών Επενδύσεων για την Οικονομική Ανάπτυξη, την επιχειρηματικότητα και την Περιφερειακή Συνοχή (ΦΕΚ 8/τ. Α/1-2-2011)
- Την Υπουργική Απόφαση αρ 58996/30-12-2011 (ΦΕΚ 3215/τ.Β/30-12-2011) με την οποία προκηρύχθηκε το πρόγραμμα για την ένταξη των επενδυτικών σχεδίων της Συνέργειας και Δικτύωσης του ν. 3908/2011 για το έτος 2011
- Στο Προεδρικό Διάταγμα αρ. 33/ 2011 (ΦΕΚ 83/τΑ/14-4-2011) «Διαδικασία αξιολόγησης και ελέγχου των επενδυτικών σχεδίων που υπάγονται στο ν. 3908/2011»
- Στο Προεδρικό Διάταγμα αρ. 35/ 2011 (ΦΕΚ 83/τΑ/14-4-2011) «Τρόπος υπολογισμού της ίδιας συμμετοχής του επενδυτή και καταβολής της ενίσχυσης για τις επενδύσεις που υπάγονται στο ν. 3908/2011».
- να ενημερωθείτε για το υπόδειγμα της οικονομοτεχνικής μελέτης και των Πινάκων Βιωσιμότητας καθώς και το Υπόδειγμα της Υπεύθυνης δήλωσης που συνοδεύει το αίτημα (<http://www.ependyseis.gr/sub/nomos3908/n3908.htm>)
- να εγγράψετε το φορέα του ΣΣΔ (Κοινοπραξία) ως χρήστη στο Πληροφορικό Σύστημα Κρατικών Ενισχύσεων (ΠΣΚΕ) για το συγκεκριμένο καθεστώς (Σχήματα Συνέργειας και Δικτύωσης 3908/2011) και δημιουργήσετε το αίτημά σας συμπληρώνοντας τα στοιχεία του σύμφωνα με τις οδηγίες που εμφανίζονται στις οθόνες.

- Να υποβάλετε ηλεκτρονικά το αίτημα και να δημιουργήσετε τον έντυπο φάκελο με τις παραγόμενες από το ΠΣΚΕ εκτυπώσεις και τα δικαιολογητικά σύμφωνα με τις Οδηγίες που δίνονται στο Πληροφοριακό Σύστημα.

6.2 Ποτέ υποβάλλονται τα αιτήματα

Η περίοδος υποβολής των αιτήσεων υπαγωγής επενδυτικών σχεδίων στο ειδικό καθεστώς της Συνέργειας και Δικτύωσης **αρχίζει από 30 Ιανουαρίου 2012 και λήγει στις 30 Μαρτίου 2012**

6.3 Που υποβάλλονται τα αιτήματα

Σε περίπτωση που το σύνολο του επενδυτικού σχεδίου υλοποιείται στις Περιφέρειες στις Περιφέρειες Ανατολικής Μακεδονίας και Θράκης, Κεντρικής Μακεδονίας και Δυτικής Μακεδονίας ο έντυπος φάκελος υποβάλλεται στο Γραφείο Ενημέρωσης Επενδυτών της Επιχειρησιακής Μονάδα Ανάπτυξης του Υπουργείου Οικονομίας, Ανταγωνιστικότητας και Ναυτιλίας στην Θεσσαλονίκη.

Επιχειρησιακή	Διοικητήριο - γραφείο 224	T.K.	Τηλ:	Fax:
Μονάδα	Αγίου Δημητρίου 57,	54123	2310379417	2310379421
Ανάπτυξης	Θεσσαλονίκη		2310379103	

Σε περίπτωση που το σύνολο ή τμήμα του επενδυτικού σχεδίου υλοποιείται σε άλλη Περιφέρεια εκτός των προαναφερομένων τριών Περιφερειών της Βορείου Ελλάδας ο έντυπος φάκελος υποβάλλεται στο Γραφείο Ενημέρωσης Επενδυτών Γενικής Δ/νσης Ιδιωτικών Επενδύσεων του Υπουργείου Οικονομίας, Ανταγωνιστικότητας και Ναυτιλίας στην Αθήνα

Γενική Δνση	Κοραή 4 (6ος όροφος),	T.K.	Τηλ:	Fax:
Ιδιωτικών	Αθήνα	10564	210 3258800-04	2103258838-9
Επενδύσεων				



6.4 Ποια είναι η διαδικασία Αξιολόγησης και Έγκρισης των επενδυτικών σχεδίων

Η διαδικασία εξέτασης των αιτημάτων γίνεται από τις αρμόδιες Υπηρεσίες ως προς τη νομιμότητα και η αξιολόγηση και βαθμολόγηση των επενδυτικών σχεδίων από τους Αξιολογητές - μέλη του Εθνικού Μητρώου Πιστοποιημένων Αξιολογητών (ΕΜΠΑ) του Επενδυτικού Νόμου και ακολουθούνται οι προθεσμίες και διαδικασίες που ορίζονται από τον Ν 3908/11 και για τα Γενικά Καθεστώτα και ολοκληρώνονται σε 6 μήνες από την ημερομηνία λήξης των υποβολών.

6.5 Ποια είναι τα κριτήρια Αξιολόγησης

Το κριτήρια που αποτελούν προϋπόθεση για την αξιολόγηση του επενδυτικού σχεδίου και εξετάζονται από την Υπηρεσία (έλεγχος Νομιμότητας) είναι :

α. Η συμφωνία της αίτησης υπαγωγής και του επενδυτικού σχεδίου με τους όρους του νόμου και του κανονιστικού πλαισίου, που έχει εκδοθεί σε εφαρμογή του όπως αναφέρεται στη αρχή της Ενότητας αυτής

β. Η Φερεγγυότητα του επενδυτικού φορέα, για τη διαπίστωση της οποίας απαιτείται:

βα. φορολογική και ασφαλιστική ενημερότητα,

ββ. η μη ύπαρξη αποφάσεων ακούσιας ανάκλησης της υπαγωγής σε προηγούμενους Αναπτυξιακούς Νόμους ή Κοινοτικά Προγράμματα κατά την τελευταία δεκαετία

βγ. πιστοποιητικό μη πτώχευσης και μη υποβολής αίτησης για πτώχευση

βδ. πιστοποιητικό μη θέσης σε αναγκαστική διαχείριση και μη υποβολής αίτησης για θέση σε αναγκαστική διαχείριση.

Δεδομένου ότι στην περίπτωση του ειδικού καθεστώτος της Συνέργειας και Δικτύωσης φορέας είναι η νεοσύστατη Κοινοπραξία τα ανωτέρω εξετάζονται για έκαστο από τα μέλη αυτής

γ. Η Δυνατότητα του επενδυτικού φορέα διάθεσης των ιδίων κεφαλαίων για την κάλυψη της ίδιας συμμετοχής του στην επένδυση, όπως αυτή τεκμηριώνεται από την αξία των καταθέσεων του ή την αξία των κινητών του αξιών ή από τις τελευταίες διαθέσιμες λογιστικές του καταστάσεις

Τα επενδυτικά σχέδια που πληρούν τις παραπάνω προϋποθέσεις προωθούνται για αξιολόγηση μέσω του Μητρώου Πιστοποιημένων Αξιολογητών του 3908/11.

Τα κριτήρια Βαθμολόγησης των επενδυτικών σχεδίων αναφέρονται αναλυτικά στο Παράρτημα IV της Υπουργικής Απόφασης με την οποία προκηρύχθηκε το καθεστώς όπως αναφέρεται στην αρχή της Ενότητας αυτής.

Τα επενδυτικά σχέδια που υποβάλλονται για να εγκριθούν οφείλουν να συγκεντρώσουν το ελάχιστο των 40 μονάδων. Η σειρά κατάταξης των σχεδίων θα γίνει με βάση τη βαθμολογία και η υπαγωγή των σχεδίων θα πραγματοποιηθεί με βάση τους διατιθέμενους πόρους για την τρέχουσα προκήρυξη και δεν δύναται να ξεπεράσει την ετήσια κατανομή των 50 εκ ευρώ.

ΚΡΙΤΗΡΙΑ		ΟΡΙΑ
Δείκτες		ΒΑΘΜΟΛΟΓΙΑΣ
Ομάδα α	Γενικά Κριτήρια Αξιολόγησης του Σχήματος Συνέργειας και Δικτύωσης	0-30
Κριτήριο αα	Συμμετοχή Επιχειρήσεων στην Κοινοπραξία	0-10
Δείκτης 1	Αριθμός Επιχειρήσεων που συμμετέχουν στην Κοινοπραξία (ΕΚ)	0-8
Δείκτης 2	Αριθμός Επιχειρήσεων που συμμετέχουν στην Κοινοπραξία και έχουν απασχόληση άνω των 50 εργαζομένων ή /και κύκλο εργασιών άνω των 50 εκατ. Ευρώ Για την απασχόληση λαμβάνονται υπόψη οι εργαζόμενοι στην επιχείρηση με σχέση εξαρτημένης εργασίας υπολογιζόμενοι σε ΕΜΕ	0-2

	<p>Τα μεγέθη απασχόλησης και κύκλου εργασιών αφορούν την τελευταία κλεισμένη διαχειριστική χρήση.</p> <p>Σε περίοδο υπερ-δωδεκάμηνης χρήσης λαμβάνονται τα στοιχεία του τελευταίου 12μηνου της σχετικής περιόδου.</p> <p>Σε περίπτωση που η επιχείρηση λειτουργεί κατά τη τρέχουσα διαχειριστική περίοδο αλλά δεν έχει καμιά κλεισμένη πλήρη διαχειριστική χρήση τα εν λόγω μεγέθη μπορούν να υπολογισθούν με βάση τα υφιστάμενα απολογιστικά ά στοιχεία αναγόμενα σε ετήσια βάση</p>	
Κριτήριο αβ	Κύκλος εργασιών του Σχήματος Συνέργειας και Δικτύωσης	0-3
Δείκτης 3	Μέσος όρος τελευταίας τριετίας του κύκλου εργασιών των επιχειρήσεων που συμμετέχουν στην Κοινοπραξία(ΚΕ)	0-3
Κριτήριο αγ	Διακλάδωση – Διάρθρωση Συνεργασίας	0-9
Δείκτης 4	<p>Συμμετοχή επιχειρήσεων διαφορετικών κλάδων που ενσωματώνουν υποστηρικτικές και συμπληρωματικές στην παραγωγική αλυσίδα τους υπηρεσίες.</p> <p>Σχετικά με τον ορισμό των κλάδων δραστηριότητας κάθε επιχείρησης ισχύουν τα αναφερόμενα στο Δείκτη 4.</p>	0-4
Δείκτης 5	<p>Συμμετοχή επιχειρήσεων διαφορετικών κλάδων που ανήκουν στη ίδια παραγωγική αλυσίδα</p> <p>Οι κλάδοι οικονομικής δραστηριότητας προσδιορίζονται βάσει τις «Εθνικής Ονοματολογίας Οικονομικών Δραστηριοτήτων – Κωδικοί Αριθμοί Δραστηριότητας 2008 σε διψήφιο επίπεδο ταξινόμησης (διψήφιοι ΚΑΔ). Για κάθε επιχείρηση λαμβάνεται υπόψη η οικονομική δραστηριότητα τις που σχετίζεται με τις σκοπούς δημιουργίας του Σχήματος Συνέργειας – Δικτύωσης.</p>	0-4
Δείκτης 6	Συμμετοχή επιχειρήσεων του ίδιου κλάδου	0-1
Κριτήριο αδ	Συνεργασία με Εγχώριους και Διεθνείς Φορείς Έρευνας και Καινοτομίας	0-4
Δείκτης 7	<p>Αριθμός επιχειρήσεων που συμμετέχουν στην Κοινοπραξία και έχουν ερευνητικές συνεργασίες ήτοι συνεργασίες με Πανεπιστημιακά και Ερευνητικά Ιδρύματα κατά την τελευταία πενταετία (ΕΕΣ)</p> <p>Η ύπαρξη της ανωτέρω συνεργασίας πρέπει να αποδεικνύεται με σύναψη παρελθούσας ή τρέχουσας συμφωνίας και επίσημα παραστατικά υλοποίησης αυτής.</p>	0-4
Κριτήριο αε	Γεωγραφική Συγκέντρωση Σχήματος Συνέργειας - Δικτύωσης	0-4
Δείκτης 8	<p>Ποσοστό επιχειρήσεων- μελών της Κοινοπραξίας επί του συνολικού αριθμού των επιχειρήσεων που συμμετέχουν σε αυτήν, οι οποίες αναπτύσσουν δραστηριότητες στην ίδια γεωγραφική περιφέρεια. (ΕΓΠ)</p> <p>Λαμβάνεται υπόψη η γεωγραφική περιφέρεια στην οποία ο εν λόγω δείκτης έχει τη μεγαλύτερη τιμή.</p>	0-4

Ομάδα β	Κριτήρια Ποιότητας και Βιωσιμότητας του Επενδυτικού Σχεδίου	3-46
Κριτήριο βα	Ποιοτικά Χαρακτηριστικά της πρότασης	1-6
Δείκτης 9	Ποιότητα επενδυτικού σχεδίου Η ποιότητα του επενδυτικού σχεδίου αξιολογείται λαμβάνοντας υπόψη τα ποιοτικά χαρακτηριστικά της υποβληθείσας πρότασης που αφορούν την τεκμηρίωση της σκοπιμότητας για τη δημιουργία του σχήματος συνεργασίας – δικτύωσης και την υλοποίηση του επενδυτικού σχεδίου, το βαθμό των συνεργειών που θα αναπτυχθούν, την πρωτοτυπία της επενδυτικής ιδέας, τα αναμενόμενα οφέλη για τις επιχειρήσεις που συμμετέχουν και τις προοπτικές για περαιτέρω ανάπτυξη και την περαιτέρω διεύρυνση του σχήματος	1-6
Κριτήριο ββ	Οικονομικοί δείκτες επενδυτικού σχεδίου	1-10
Δείκτης 10	Εσωτερικός Βαθμός Απόδοσης επενδυτικού σχεδίου (IRR) Ο δείκτης (IRR) του επενδυτικού σχεδίου υπολογίζεται με βάση τα προβλεπόμενα στοιχεία βιωσιμότητα (εισροές – εκροές) της νέας εταιρείας που θα ιδρυθεί σε περίπτωση που η πρόταση περιλαμβάνει την δημιουργία κοινής υποδομής στα οποία προστίθεται και το όφελος (αύξηση διαφοράς εισροών – εκροών) που θα προκύψει σε έκαστο εκ των μελών λόγω της συμμετοχής του στην εν λόγω Κοινοπραξία.	0-8
Δείκτης 11	Λόγος του κύκλου εργασιών των επιχειρήσεων που συμμετέχουν στην Κοινοπραξία (ΚΕ) (μέσος όρος τελευταίας τριετίας) προς το κόστος των επιλέξιμων δαπανών του επενδυτικού σχεδίου (ΕΠ) Ο υπολογισμός του Κύκλου Εργασιών γίνεται σύμφωνα με τα αναφερόμενα στο δείκτη 3	1-2
Κριτήριο βγ	Προοπτικές Κλάδου	0-2
Δείκτης 12	Κατηγορία Κλάδου στον οποίο υλοποιείται η επένδυση Για την διάκριση των κλάδων χρησιμοποιείται η ταξινόμηση κατά ΚΑΔ (διψήφιοι κωδικοί). Ως αγορά αναφοράς θεωρείται η Ελληνική Επικράτεια Η μέση ετήσια αύξηση των πωλήσεων υπολογίζεται με βάση τα διαθέσιμα στοιχεία τελευταίας τετραετίας, του κλάδου δραστηριότητας της επένδυσης (στοιχεία Ελληνικής Στατιστικής Αρχής). Εάν η επένδυση αφορά περισσότερους του ενός κλάδους η βαθμολογία χορηγείται βάσει του κύριου κλάδου δραστηριότητας (κλάδος στον οποίο αντιστοιχεί το μεγαλύτερο ύψος επιλέξιμων δαπανών ή, σε περίπτωση που δεν είναι δυνατός ο διαχωρισμός των δαπανών, ο κλάδος στον οποίο αντιστοιχεί το μεγαλύτερο ποσοστό προβλεπόμενων πωλήσεων του επενδυτικού σχεδίου) <u>Ανερχόμενος</u> χαρακτηρίζεται ο κλάδος με μέση ετήσια αύξηση πωλήσεων τριετίας ≥ 0 , <u>Στάσιμος</u> χαρακτηρίζεται ο κλάδος με μέση ετήσια μείωση πωλήσεων τριετίας έως και -10% , και <u>Φθίνων</u> χαρακτηρίζεται ο κλάδος με μέση ετήσια μείωση πωλήσεων τριετίας $> -10\%$.	0-2

Κριτήριο βδ	Χαρακτηριστικά παραγωγής - Τεχνολογική Ανάπτυξη και Καινοτομία	0-21
Δείκτης 13	Το επενδυτικό σχέδιο αφορά στην παραγωγή προϊόντος ή υπηρεσίας υψηλής ειδικότητας ή πρωτοτυπίας το οποίο είναι δύσκολο να αντιγραφεί	0 ή 4
Δείκτης 14	Το επενδυτικό σχέδιο αφορά στην παραγωγή προϊόντος ή υπηρεσίας με εθνικό brand ή άλλου είδους branding, προϊόντα ΠΟΠ κ.α.	0 ή 4
Δείκτης 15	Το επενδυτικό σχέδιο περιλαμβάνει δαπάνες για ανάπτυξη συστημάτων διασφάλισης ποιότητας (ISO 9001, HACCP, ISO 22000, EMAS, ISO 14001, ISO 18001 κ.α.) στην νέα εταιρεία που θα ιδρυθεί σε περίπτωση δημιουργίας κοινής υποδομής ή και σε ένα ή περισσότερα μέλη της Κοινοπραξίας	0 ή 2
Δείκτης 16	Ένα τουλάχιστον από τα μέλη της Κοινοπραξίας έχει κατοχυρώσει δίπλωμα ευρεσιτεχνίας το οποίο σχετίζεται με το αντικείμενο του επενδυτικού σχεδίου	0 ή 2
Δείκτης 17	Ένα τουλάχιστον από τα μέλη της Κοινοπραξίας έχει προβεί κατά την τελευταία δεκαετία σε αγορά τεχνογνωσίας με τη μορφή αναγνωρισμένων από την Ευρωπαϊκή Ένωση πατεντών	0 ή 4
Δείκτης 18	Ποσοστό επιλέξιμων δαπανών του επενδυτικού σχεδίου που αφορούν έργα Έρευνας Ανάπτυξης και Καινοτομίας (ΔΕΑΚ)	0-3
Δείκτης 19	Ποσοστό Πτυχιούχων στη δημιουργούμενη πρόσθετη απασχόληση(ΠΤ) Η δημιουργούμενη πρόσθετη απασχόληση υπολογίζεται σύμφωνα με τα αναφερόμενα στο δείκτη 2	0-2
Κριτήριο βε	Δίκτυα Πωλήσεων	1-7
Δείκτης 20	Μία τουλάχιστον από τις επιχειρήσεις που συμμετέχουν στην Κοινοπραξία έχει συνεργασία με αντιπροσώπους σε δύο ή περισσότερες γεωγραφικές περιφέρειες εκτός αυτών στις οποίες ασκεί παραγωγική δραστηριότητα	0 ή 1
Δείκτης 10	Σε μία τουλάχιστον από τις επιχειρήσεις που συμμετέχουν στην Κοινοπραξία ή/και στην νέα εταιρεία η οποία θα ιδρυθεί, σε περίπτωση που στο επενδυτικό σχέδιο περιλαμβάνεται κοινή υποδομή, λειτουργεί η προβλέπεται η δημιουργία ηλεκτρονικού σημείου πώλησης (π.χ e-shop).	0 ή 1
Δείκτης 22	Ένα τουλάχιστον από τα μέλη της Κοινοπραξίας έχει συνεργασία με άλλους συνεργατικούς σχηματισμούς (clusters)	0 ή 2
Δείκτης 23	Ποσοστό συμμετοχής στην Κοινοπραξία επιχειρήσεων με αντιπροσώπους σε άλλες χώρες (Σ). Λαμβάνεται αθροιστικά το ποσοστό συμμετοχή στην Κοινοπραξία όλων των επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται μέσω αντιπροσώπων σε άλλες χώρες	1-3

Ομάδα γ	Κριτήρια συμβολής στην οικονομία και στην περιφερειακή ανάπτυξη	0 - 24
Κριτήριο γα	Εξωστρέφεια του Σχήματος Συνέργειας - Δικτύωσης	0-5
Δείκτης 24	<i>Ποσοστό του Κύκλου Εργασιών ένα χρόνο μετά την έναρξη λειτουργίας του επενδυτικού σχεδίου το οποίο αφορά στις αγορές του εξωτερικού (ΕΞ).</i>	0-5
Κριτήριο γβ	Αειφόρος και Πράσινη Ανάπτυξη	0-4
Δείκτης 25	<i>Ποσοστό των επιλέξιμων δαπανών του επενδυτικού σχεδίου που αφορούν εξοικονόμηση ενέργειας, εφαρμογή καθαρών τεχνολογιών ή και διαχείριση αποβλήτων (ΔΕΚΤΑ)</i>	0-4
Κριτήριο γγ	Δημιουργία Πρόσθετης Απασχόλησης.	0-5
Δείκτης 26	<i>Αριθμός νέων θέσεων εξαρτημένης εργασίας που δημιουργούνται λόγω του σχήματος Συνέργειας –Δικτύωσης και της υλοποίησης του επενδυτικού σχεδίου στα μέλη της Κοινοπραξίας ή/και στη νέα εταιρεία που θα ιδρυθεί σε περίπτωση που το επενδυτικό σχέδιο περιλαμβάνει κοινή υποδομή(ΝΘ) . Λαμβάνεται ο αριθμός των θέσεων εργασίας που θα δημιουργηθούν μετά το 2ο έτος από την έναρξη λειτουργίας του επενδυτικού σχεδίου υπολογιζόμενες σε ΕΜΕ</i>	0-5
Κριτήριο γδ	Τόπος εγκατάστασης επενδυτικού σχεδίου	0-10
Δείκτης 27	<i>Κατά κεφαλή ΑΕΠ Νομού/ Νομών Εγκατάστασης του επενδυτικού σχεδίου σε σχέση με το Εθνικό ΑΕΠ (ΑΕΠ) Προκειμένου να ενταχθεί το επενδυτικό σχέδιο σε μία από τις τρεις περιπτώσεις της παρακάτω κλίμακας θα πρέπει τουλάχιστον το 50% των επιλέξιμων δαπανών του επενδυτικού σχεδίου να πραγματοποιούνται σε Νομούς με ΑΕΠ εντός των ορίων της εν λόγω περίπτωσης</i>	0-3
Δείκτης 28	<i>Εγκατάσταση σε νησιά του Αιγαίου και Ιονίου Πελάγους Προκειμένου να θεωρηθεί ότι ισχύει η παραπάνω γεγονός θα πρέπει τουλάχιστον το 50% των επιλέξιμων δαπανών του επενδυτικού σχεδίου να πραγματοποιούνται στα εν λόγω νησιά</i>	0 ή 2
Δείκτης 29	<i>Εγκατάσταση σε οργανωμένους χώρους υποδοχής (ΒΙΠΕ, ΒΙΟΠΑ, ΒΕΠΕ, Τεχνολογικά Πάρκα, Επιχειρηματικά πάρκα κ.α.) Προκειμένου να θεωρηθεί ότι ισχύει η παραπάνω γεγονός θα πρέπει τουλάχιστον το 50% των επιλέξιμων δαπανών του επενδυτικού σχεδίου να πραγματοποιούνται σε οργανωμένους χώρους υποδοχής.</i>	0 ή 5

Ενότητα 7 Διαδικασία υλοποίησης και καταβολής ενισχύσεων

7.1 Φορέας υλοποίησης

Στο ειδικό καθεστώς των Σχημάτων Συνέργειας και Δικτύωσης (ΣΣΔ) ως φορέας υλοποίησης του επενδυτικού σχεδίου νοείται η Κοινοπραξία, αλλά ειδικότερα στην περίπτωση ίδρυσης εμπορικής εταιρείας ή συνεταιρισμού φορέας υλοποίησης της επένδυσης θεωρείται η νεοσυσταθείσα εταιρεία/συνεταιρισμός.

7.2 Ολοκλήρωση επενδυτικού σχεδίου

- Στην περίπτωση που το επενδυτικό σχέδιο του ΣΣΔ συνίσταται στην **υλοποίηση κοινής υποδομής** μεταξύ των μελών της Κοινοπραξίας (Εταιρείας), ως ολοκλήρωση νοείται η υλοποίηση του 100% των επενδυτικών δαπανών και η έναρξη της παραγωγικής λειτουργίας του επενδυτικού σχεδίου.
- Στην περίπτωση που το επενδυτικό σχέδιο του ΣΣΔ συνίσταται στην **υλοποίηση επιμέρους δράσεων** από τα μελών της Κοινοπραξίας, ως ολοκλήρωση του επενδυτικού σχεδίου νοείται η υλοποίηση του 100% των επενδυτικών δαπανών και η έναρξη της παραγωγικής λειτουργίας της κάθε μίας από τις επιμέρους δράσεις.
- **Σημειώνεται ότι δεν παρέχεται ενίσχυση επί του ποσού της επένδυσης που ξεπερνάει το εγκεκριμένο κόστος.**

7.4 Χρόνος ολοκλήρωσης

Η περίοδος ολοκλήρωσης και έναρξης της παραγωγικής λειτουργίας ενός επενδυτικού σχεδίου στο ειδικό καθεστώς των ΣΣΔ ανέρχεται σε 3 έτη από την



ημερομηνία έκδοσης της Απόφασης Υπαγωγής. Δίνεται η δυνατότητα παράτασης μέχρι 1 έτους εφόσον η αρμόδια υπηρεσία πιστοποιήσει την υλοποίηση τουλάχιστον του 50% της επένδυσης.

7.5 Έλεγχοι πιστοποίησης

Για τον έλεγχο πιστοποίησης της υλοποίησης των επενδυτικών σχεδίων στο ειδικό καθεστώς των ΣΣΔ ακολουθείται η διαδικασία που ορίζει ο Νόμος και για τα υπόλοιπα καθεστώτα (Προεδρικό Διάταγμα 33/2011).

7.6 Καταβολή ενισχύσεων

Μετά την ημερομηνία έκδοσης της Απόφασης Υπαγωγής δίνεται η δυνατότητα προκαταβολής της ενίσχυσης στα ΣΣΔ σε ποσοστό 30% της ενίσχυσης με την προσκόμιση εγγυητικής επιστολής, η οποία θα είναι προσαυξημένη κατά 10% και θα έχει εκδοθεί από τράπεζα που λειτουργεί νόμιμα στην Ελλάδα, ή σε άλλο κράτος-μέλος της Ευρωπαϊκής Ένωσης.

Ο τρόπος καταβολής της ενίσχυσης στο ειδικό καθεστώς των ΣΣΔ ακολουθεί τη διαδικασία που ορίζει ο Νόμος και για τα υπόλοιπα καθεστώτα (Προεδρικό Διάταγμα 33/2011).

